

Soutenir et survivre à la migration vers SAP S/4HANA grâce au Master Data Management

Des entreprises dans le monde entier passent actuellement à S4/HANA, la plateforme la plus récente et la plus innovante de SAP. Des milliers d'autres entreprises vont suivre. Pour conserver un contrat de support standard, les clients doivent effectuer cette transition d'ici 2027.

Pour certains, le parcours prendra des années. Les migrations les plus complexes peuvent prendre jusqu'à une décennie, voire plus. C'est particulièrement vrai pour les grandes multinationales qui se sont développées en combinant croissance organique et fusions-acquisitions. Le résultat est un patchwork de systèmes ERP cloisonnés, alimentés par un mélange incohérent de solutions, de procédures et de processus de Master Data Management (MDM) pour les clients, les fournisseurs, et les équipements.

Tout ceci fait du passage à SAP S/4HANA® une entreprise longue, coûteuse et risquée. De très nombreux outils sont alors nécessaires, soutenus par un investissement atteignant facilement huit ou neuf chiffres. Une grande entreprise basée sur SAP a ainsi déterminé qu'il lui faudrait 30 outils logiciels distincts et un effort d'intégration tout aussi important et coûteux.

Le défi est d'autant plus grand qu'au cours de ce processus, l'entreprise doit rester pleinement opérationnelle. Elle doit maintenir l'environnement ancien et le nouvel environnement S/4HANA. Et ce, jusqu'au déploiement complet, pour la totalité de l'écosystème mondial.

Prenez le contrôle de la migration avec une solution MDM flexible et indépendante

Le MDM est généralement mis en œuvre pour soutenir un paysage technologique existant et résoudre des problèmes spécifiques. Il peut s'agir par exemple de disposer d'une source unique de vérité pour les informations produit. Cette mise en œuvre suit souvent la transition vers un nouveau système ERP. Or amorcer cette transition en commençant par le MDM peut apporter des avantages substantiels. Surtout si la plateforme MDM est indépendante des systèmes ERP et offre la souplesse nécessaire pour assurer la gouvernance de l'ensemble.

La plateforme MDM multidomaine de Stibo Systems est construite pour un modèle de données flexible/extensible qui n'est pas basé sur la structure d'une solution ERP particulière. Pour les entreprises qui planifient leur passage à S4/HANA, il s'agit d'une option radicalement différente et beaucoup plus rentable. Elle leur permet non seulement d'atténuer les risques, mais aussi de continuer à prospérer et à bénéficier de toute une série d'avantages additionnels, tout en préparant leurs données pour la migration.

Les outils de gouvernance des données ERP spécifiques à un fournisseur peuvent sans doute offrir tous ces avantages. Toutefois, il est probable qu'un paysage aussi diversifié, regroupant de multiples fournisseurs, régions géographiques et fonctions opérationnelles, exige une personnalisation coûteuse et non durable, si tant est qu'elle soit réalisable.

Principaux avantages de Stibo Systems MDM pour la migration vers SAP S/4HANA

- **Conçu pour fonctionner dans des environnements variés**
Un modèle de données flexible prend en charge les solutions ERP courantes, peu courantes et personnalisées
- **Rentabilisation rapide**
Bénéficiez d'une source unique de vérité pour les fournisseurs, les clients et les équipements et réduisez les coûts, augmentez les ventes et atténuez les risques de la chaîne d'approvisionnement, dès le début du processus de transformation
- **Transition en douceur/continuité de l'activité**
Gérer efficacement les données de référence essentielles dans un paysage informatique diversifié (par exemple, en cas de nombreuses solutions ERP)

Soutenir la qualité et la gouvernance des données tout au long du processus de migration

Stibo Systems MDM offre un modèle de données configurable et flexible qui s'adapte aux sources courantes, et moins courantes des données de référence ERP. Relier plusieurs structures d'enregistrement concernant le même client ou le même fournisseur permet de synchroniser les systèmes existants et de générer des Golden Records pour S/4HANA. Cette opération ajoute en outre des workflows de gouvernance au sein desquels les données peuvent être gérées par un processus de stewardship. Après configuration des modèles de données pertinents, le couplage et la fusion automatisés des sources d'enregistrement peuvent être effectués. Un expert peut ensuite vérifier les résultats présentant un résultat de couplage inférieur à un seuil de confiance défini. Le résultat obtenu est transformé en Golden Records pour le système de destination.



Cette amélioration continue évite certaines des déficiences typiques liées aux conversions statiques, comme le fait de se demander « ce qui va se passer » avec l'accélération du rythme de l'activité. L'arrivée constante de nouveaux clients, fournisseurs et équipements exige une déduplication permanente et le maintien de la cohérence des données entre les systèmes existants et les déploiements progressifs de S/4HANA. Ces changements constants comportent des risques. Ils exigent une gouvernance continue des données, qui vient s'ajouter aux efforts de migration. Il s'agit entre autres de la saisie des données, laborieuse, sujette aux erreurs, à la fois dans le nouveau système et dans l'ancien. Une plateforme MDM permet en outre d'éviter que les outils de gouvernance ERP ne génèrent une grande quantité de code temporaire (throw away code). Avec Stibo Systems, la modification des données source peut être gérée automatiquement à l'aide de règles de gestion ou de workflows pilotés par des experts.

Ouvrir la voie à SAP S/4HANA avec le MDM multidomaine de Stibo Systems

La plateforme MDM de Stibo Systems permet d'utiliser des équipes de migration allégées. Cette plateforme assure en effet la gouvernance et maintient la synchronisation des systèmes existants, tout en alimentant SAP S/4HANA en Golden Records pour tous les types et domaines de données.



Apporter une valeur à court terme et favoriser la réussite à long terme

La solution MDM de Stibo Systems peut améliorer la qualité des données et générer de la valeur pour l'entreprise tout au long du processus de migration, bien avant la terminaison du déploiement de S/4HANA. Elle permet aux dirigeants d'entreprise de répondre à des questions telles que « *qui est notre plus gros client* » ou « *fournisseur* », ou « *quel pourcentage des achats est effectué avec des remises négociées au niveau mondial* ». Dans un environnement ERP diversifié, il peut s'avérer difficile, voire impossible, de répondre à de telles questions, sauf pour une région géographique particulière, une division métier ou un système ERP spécifique.

Avec une source unique et fiable d'informations sur les clients, les fournisseurs et les équipements, il est possible de répondre à ces questions. Ces informations peuvent ensuite être exploitées pour se concentrer davantage sur des clients clés, négocier plus efficacement avec les fournisseurs et contrôler le respect des contrats. En connaissant mieux leurs clients, les entreprises peuvent accroître leur chiffre d'affaires. Avec une vue à 360° sur leurs fournisseurs, elles peuvent négocier de meilleures remises.

Et grâce à une vue globale sur les équipements, les achats peuvent être effectués aux prix négociés afin de réduire les coûts et d'améliorer les résultats.

Et bien sûr, lorsque la migration vers S/4HANA sera terminée, beaucoup d'autres avantages seront disponibles. Mais la mise en oeuvre du MDM permet de créer immédiatement de la valeur pour l'entreprise.

Le leader de l'ERP et le leader du MDM

Dans tous les secteurs d'activité, dans le monde entier, des entreprises majeures s'appuient sur la vaste expérience de Stibo Systems, innovateur reconnu du Master Data Management. Nous permettons aux **fabricants** et aux **marques** passant à l'ERP S/4HANA de SAP (le nom le plus fiable en matière d'ERP) de créer une base d'informations précises, fiables et transparentes. Ils peuvent ensuite l'utiliser pour accélérer leur croissance.

Pour faire passer votre migration S/4HANA sur la voie rapide et découvrir comment, avec le MDM multidomaine, vous pouvez créer des expériences engageantes, génératrices de revenus, dans de nombreux secteurs d'activité et systèmes d'entreprise, visitez **stibosystems.com/fr**.

A propos de Stibo Systemes

Stibo Systems, « The Master Data Management Company », est la source reconnue de solutions MDM. Des centaines d'entreprises innovantes, dans le monde entier, s'appuient sur nos solutions. Ces entreprises ont libéré la valeur stratégique de leurs données de référence. Elles peuvent ainsi améliorer l'expérience client, stimuler l'innovation et la croissance et créer les fondations essentielles à la transformation digitale. Stibo Systems apporte aux entreprises la transparence dont elles ont besoin, à savoir une vue unique et précise sur leurs données de référence. Elles peuvent ainsi prendre des décisions en toute connaissance de cause et réaliser leurs objectifs de croissance. Stibo Systems est une filiale du groupe Stibo A/S, fondé en 1794. Son siège social est situé à Aarhus, au Danemark. Pour plus d'informations, visitez **stibosystems.com/fr**.